Nouvelle Offre de CONSULTA:
Ventes aux enchères privatives

Information Tél. 033 744 0 743

Les atouts d'une vente immobilière privée aux enchères:

1. Très élégante
2. Très transparante (pour les deux côtés, voir acheteur et vendeur)
3. Très correcte (les vendeurs reçoivent leur prix, l'acheteur une valeur)
4. Très décontractée
5. Très discrète

Ce que les futurs clients de CONSULTA doivent apporter à fin que la transaction soit possible:

1. La volonté d'acheté ou de vendre un bien immobilier (chalet, appartement ou terrain)
2. Nous contacter à fin de faire un rendez-vous
3. Dans notre bureau, ou chez vous, nous auront une première conversation pour vérifier si vous voulez travailler avec notre entreprise
4. Nous parlerons sur tous les points cruciaux (par exemple sur les émotions, l'argent, les décisions à prendre)
5. La discrétion

Ce que je garantie comme patron de mon agence:

1. Une méthode de vente développée, affinée et prouvée depuis de décades
2. Le meilleur résultat possible
3. Que vous gardez la décision finale en tant que client
4. Que vous aurez – en tant que vendeur – assez rapidement après la première conversation les recettes nettes de la vente et – en tant qu'acheteur – le bien de vos rêves en votre possession
5. La discrétion

Qui suis-je?

Martin Göppert, classe de 1964, agent immobilier depuis 20 ans à Gstaad et ses environs, patron de sa propre entreprise, avec la spécialité des « ventes aux enchères privée d'immeubles et de terrains »

Contact:

Tél. 033 744 0 743, martin@consulta-gstaad.ch, www.consulta-gstaad.ch